

소부장 해외기술도입 및 글로벌 공급망 진출을 위한

Cross-border M&A

실무교육 6기

글로벌M&A전문가 자격과정

2026. 05 - 06

💡 과정소개

KITIA Cross-border M&A 실무교육이란?

글로벌 M&A 를 통해 기업의 핵심기술을 도입하여
급격한 글로벌 경영환경 변화 속에 미래를 이끌어갈
사내 전략투자 전문가 양성 과정

과정특징

재무, 법률 등 각 분야에서 풍부한 경험을 보유한 강사진의 케이스 스터디와
솔루션을 통해 M&A 과정에 필수적이고 실질적인 강의를 제공하고
전략기획, 재무, R&D 등 M&A 관련 다양한 분야의 교육생 간의 네트워크 제공

교육대상

- 회사 내에서 M&A를 추진하고자 하는데, 어떤 것부터 시작해야 할지 모르겠는 분
- M&A 프로젝트를 관리할 때, 주요 검토사항에 대해 궁금하신 분
- 기업가치 극대화를 위한 새로운 동력을 찾고 있는 분
- 기업의 성장을 위한 방향성에 대해 고민 중이신 분
- 전략기획, R&D, 재무, 법무 담당자 및 그 외 M&A에 관심이 있으신 누구나

교육특전



민간자격
'글로벌M&A전문가'
응시자격 부여
(수료자 대상)



수료증 발급
(출석률 80% 이상 달성시/
총 8회 중 6회 출석)



네트워킹
행사



교재 PDF
배포



중식 및
다과제공

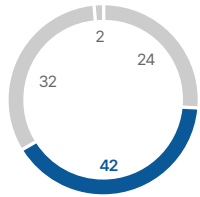
교육생 일반 현황

Cross-border M&A 실무교육 1~4기 입학생 기준

평균연령
43세

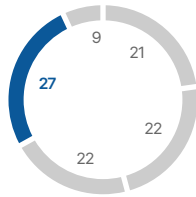


평균경력
15년



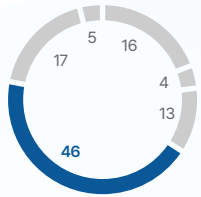
연령분포

20-29세	2%
30-39세	32%
40-49세	42%
50세 이상	24%



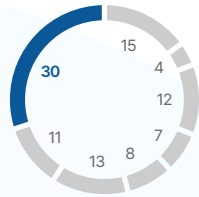
경력분포

1-5년	9%
6-10년	27%
11-15년	22%
16-20년	22%
21년 이상	21%



소속분포

대기업 *	5%
중견기업 *	17%
중소벤처 *	46%
투자기관 (PE, VC, AC 등)	13%
정부 유관기관	4%
전문기관 (회계, 법무, 특허 등)	16%



산업분포

반도체/디스플레이	30%
자동차	11%
전기전자/배터리	13%
기계금속	8%
화학	7%
바이오	12%
수소	4%
기타(AI, IT, 뷰티 등)	15%

졸업생 추천사



김태운 5기

(주)아바코

기획실에서 국내외 M&A 업무를 진행하면서 '이 방법이 맞는 것일까, 다른 회사들은 어떤 방식으로 업무를 진행하고 있을까'하는 의구심이 늘 마음속에 자리하고 있었습니다. 그러던 중 Cross Border M&A 교육 프로그램을 접하게 되었습니다. 특히 아바코의 경우 물류자동화 장비 사업 확장을 위해 관련 미국 기업에 대한 M&A를 검토하고 있는 상황이었기 때문에, 교육을 실제 업무와 병행하며 더욱 많은 도움을 받을 수 있었습니다. 또한, 전문 강사진의 강의를 통해 그동안 다소 혼재되어 있던 업무 프로세스를 이번 교육을 통해 보다 체계적으로 정리하고, 보다 쉽게 접근할 수 있는 방법을 찾을 수 있었고, 여러 산업 분야에서 실무를 담당하고 계신 수강생들의 경험과 조언을 함께 들을 수 있었습니다. 이러한 과정은 실제 업무를 진행하는 데 있어 매우 실질적인 도움이 되었습니다. 현재 관련 업무를 수행하면서 어려움을 겪고 계신 분들께 KITIA Cross Border M&A 교육을 적극 추천드립니다.



장강욱 5기

(주)아이자리서치

급변하는 글로벌 공급망 환경에서 기술 기반 기업이 성장 속도를 높이기 위해서는 내부 R&D만으로는 충분하지 않으며 전략적 M&A 역량을 갖추는 것이 필수적인 시대가 되었습니다. KITIA Cross-border M&A 실무교육은 전략 수립부터 PM까지 실제 밀의 전 과정을 하나의 흐름으로 이해할 수 있도록 설계된 교육과정입니다. 강의를 들으며 자연스럽게 "우리 회사에 적용하면 어떤 그림이 될까"를 고민하게 만드는 실무 중심 커리큘럼이 인상적이었습니다. 특히 실무 자문사 사례 기반 강의, Cross-border 거래의 규제-지배구조 관점, 다양한 산업 수강생 간 네트워크가 교육의 큰 강점이었습니다. 저 역시 교육을 수료하며 글로벌 M&A 전문가 자격을 취득했고, 실무에 도움이 되는 커리큘럼과 네트워크의 가치를 경험했습니다. Cross-border M&A를 "언젠가 할 수도 있는 옵션"이 아니라 기업의 현실적인 성장 전략으로 고민하는 분들께 추천드립니다.



김종성 4기

(주)비트로셀

기존에는 리튬일차전지 & 이차전지 산업의 연구 및 해외 영업 중심 업무에 수행해왔으나, 이번에 캐나다 기업 인수 프로젝트를 진행하게 되면서 Cross-border M&A 실무에 대한 체계적인 이해가 절실했습니다. 마침 시기적으로 딱 맞게 KITIA Cross-border M&A 실무교육 5기를 수강할 수 있었고, 이는 제게 매우 좋은 기회였습니다. 특히, M&A 실무 경험이 상대적으로 적은 엔지니어 출신의 입장에서, 각 단계별 핵심 체크포인트를 구조적으로 익히는 데 이 교육은 탁월한 가이드를 제공했습니다. 실제 프로젝트를 병행하며 교육을 들었기 때문에, 강의에서 배운 내용들이 곧바로 실무에 적용되었고, 협상, 실사, 계약 등 주요 단계마다 필요한 인사이트를 적시에 얻을 수 있었습니다. Cross-border M&A 업무를 처음 수행하거나 보다 구조적으로 접근하고자 하는 실무자라면, 이 교육 과정은 매우 실질적인 도움을 줄 것이라 확신합니다.



이성규 3기

(주)넥스트칩

본 교육과정은 단순한 이론 전달을 넘어, 실제 현장에서 즉시 활용할 수 있는 실질적인 내용을 중심으로 진행되었습니다. 기업 인수합병을 준비하는 과정에서 막연했던 부분들이 명확해졌고, M&A 전반에 걸친 핵심 프로세스를 체계적으로 학습할 수 있었습니다. 특히, 각 분야에서 오랜 경험을 보유한 강사진의 강의는 매우 실무적이었으며, 실제 사례 기반의 케이스 스터디와 실무적으로 M&A 프로세스에서 상황별 주요 노하우를 배울 수 있었습니다. 또한, 교육을 통해 만나게 된 다양한 업계 동료들과의 네트워크 형성도 큰 자산이 되었습니다. 서로의 경험을 공유하고, 토론하는 과정에서 실무에서 부딪히는 현실적인 문제들에 대한 해결책을 모색할 수 있었으며, 앞으로도 지속적인 교류를 이어갈 수 있는 소중한 인연이 되었습니다. Cross-border M&A 실무교육은 단순한 교육을 넘어, 실무에서 바로 적용할 수 있는 전략과 역량을 길러주는 매우 유익한 과정이었습니다. 기업의 성장과 경쟁력 강화를 고민하는 모든 분들께 강력히 추천드립니다. 감사합니다.



문혜준 2기

(주)서울로보틱스

서울로보틱스는 IPO를 준비하며 영업 경쟁력을 위한 Cross Border M&A를 검토하게 되었습니다. 때마침 KITIA Cross Border M&A 실무교육 2기 과정을 소개 받아 신청하게 되었고 결과적으로 매우 체계적인 전략을 수립하여 해당건을 진행하게 되었습니다. 저는 이전 미국 M&A회사에서 일하면서 얻은 전문성으로 해당 밀을 진행하고 있었지만, 이번 교육에서 배우게된 다양한 사례와 투자방법 등에 대해 공부하면서 더욱 경쟁력 있는 밀을 만들 수 있었습니다. 스타트업의 IPO 뿐만 아니라 투자유치 및 기업의 지배력 강화를 위해 Cross Border M&A는 필수적인 부분으로 사료되며 다양한 전문성과 사례를 배울 수 있는 이번 프로그램을 강력하게 추천합니다.



장병득 1기

(주)원익

많은 교육들이 있지만 KITIA Cross-border M&A 실무교육은 각 분야에서 풍부한 경험을 가진 현업 강사님들이 M&A 과정에 있어 반드시 필요한 실질적인 지식과 전략을 쉽게 풀어내고 있어 실무 담당자는 물론 M&A를 처음 시작 하고자 하는 분들도 쉽게 참여할 수 있는 최고의 교육이라고 생각합니다. 특히 다양한 분야의 보석같은 동기생들과 함께하는 8주간의 여행은 불확실성의 시대를 헤쳐나가는 동지애를 나눌 수 있는 또 하나의 선물이 아닐까 생각합니다.

* 대기업: 한화, 현대자동차 등 | * 중견기업: HL, 솔브레인, 케이씨, 휴온스, 파크시스템스 등 | * 중소기업: 삼천, 비나텍, 프라이저터라퓨틱스 등

☞ 커리큘럼 및 교수진

구분	강사명	강의 및 세부일정
1주차 (5/7)	수앤파이낸셜인베스트먼트 김철중 대표	- (Overview & Process) M&A 개념과 프로세스 및 전략수립 - 오리엔테이션 및 사업소개 - 네트워킹 행사(교육생 자기소개))
2주차 (5/12)	삼일회계법인 채호형 파트너 외 1인	- (Due Diligence) M&A 재무실사 프로세스와 체크포인트 - 네트워킹 행사(교육생 자기소개) * 채호형 파트너, 박인대 파트너
3주차 (5/19)	법무법인 이후 이종건 대표변호사	- (Due Diligence) M&A 거래 관련 구조 및 계약과 법률적 쟁점 - 6기 운영위원회 선별 투표
4주차 (5/26)	삼성KPMG 홍지웅 이사	- (Corporate Financing) M&A 자금 조달 및 자금 구조의 최적화 전략
5주차 (6/1~2)	가톨릭대학교 김종일 교수	- (Valuation) M&A 가치평가 방법론 및 이슈 - 네트워킹 행사(1박 2일 워크샵)
6주차 (6/9)	법무법인 율촌 임형주 변호사	- (Due Diligence) M&A 기술실사(TDD) 프로세스와 체크포인트
7주차 (6/16)	삼일회계법인 정민우 파트너 외 2인	- (PMI Strategy) M&A 통합전략(PMI) 수립 * 정민우 파트너, 배준우 파트너, 김성호 파트너
8주차 (6/23)	딜로이트안진 / EY한영 안정숙 파트너 외 1인	- (Wrap-up) 다양한 사례를 통한 Cross-border M&A 성공을 위한 제언 - 네트워킹 행사(수료식 및 회식) * 안정숙 파트너, 유희석 파트너

Overview & Process

김철중 대표

- 現 수앤파이낸셜인베스트먼트 대표이사
- 現 한양대학교 경영대학 겸임교수
- 美Wisconsin, 日와세다, 한양대 경영학 학·석·박사

Valuation

김종일 교수

- 現 가톨릭대학교 경영학부 교수
- 現 한국공인회계사회 가치평가위원회 위원장
- 한국·미국 공인회계사

Due Diligence

채호형 파트너

- 現 삼일회계법인 Deal 부문 파트너
- 現 삼일PwC 증권기업 인수 지원 센터
- 국내기업의 인수실사 및 자문 다수

Due Diligence

박인대 파트너

- 現 삼일회계법인 Tax 부문 파트너
- 삼일회계법인 국제조세 담당(^02~)
- 소부장 국외 M&A 세액공제 자문 수행

Corporate Financing

홍지웅 이사

- 現 big4 회계법인 Deal 본부 이사
- 신한은행 및 삼성증권 금융 강사
- 팟스트캠퍼스 및 이팩스코리아 M&A 금융강사

Due Diligence

임형주 변호사

- 現 법무법인 율촌 IP & Technology 융합그룹 신산업IP 팀장
- 2025 IP 분야 베스트 로이어
- 한국 변호사·변리사
- 서울대학교 공과대학 졸업

Due Diligence

이종건 대표변호사

- 現 법무법인 이후 대표변호사
- 금융투자, 기업투자유치, 국내외 M&A 및 자본투자 법률자문업무 수행
- VC 양성과정 및 한국성장금융 등 다수 운용사 및 출자자 대상 전문 강의(10년 이상)

PMI Strategy

정민우 파트너

- 現 삼일PwC 글로벌 PMI본부 본부장
- 前 PwC London
- Cross-border M&A Integration 경력 (10년 이상)

PMI Strategy

배준우 파트너

- 現 삼일PwC 글로벌 PMI본부 파트너
- 前 PwC Chicago
- Cross-border M&A Integration 경력 (10년 이상)

PMI Strategy

김성호 파트너

- 現 삼일PwC 글로벌 PMI본부 파트너
- 前 PwC San Jose
- Cross-border M&A Integration 경력 (10년 이상)

Case Study

안정숙 파트너

- 現 딜로이트 컨설팅 파트너
- 前 미래에셋대우 PE팀
- 前 매일경제 기자
- 한국공인회계사

Case Study

유희석 파트너

- 現 EY한영 전략·재무자문본부 M&A 파트너
- 前 EY Vietnam 및 Singapore M&A팀
- 국내기업의 소부장 Cross-border M&A 자문 실적 다수

지원상세

교육기간	2026년 5월 7일(목) - 6월 23일(화) / 8주(매주 화요일) * 1주차는 강의 일정상 해당 주만 5월 7일(목)에 진행 ** 5주차는 6월 1일(월)~2일(화)로 1박 2일 워크샵으로 진행	
강의장소	한국소재부품장비투자기관협의회(KITIA) 아카데미 교육장 * 서울시 강남구 영동대로 511(삼성동), 트레이드타워 15층 1505호	
강의시간	10시~17시 (6시간) / 총 48시간	
수업시간표	시간	내용
	10:00 ~ 13:00	1교시 강의
	13:00 ~ 14:00	점심시간
	14:00 ~ 17:00	2교시 강의
교육대상	기업 임원 및 실무진, 투자기관, 정부 유관기관, 회계·법무법인 등 관심있는 누구나	
모집인원	30인 내외(최대 40명)	
등록금	150만원(VAT없음) * 워크샵, 식대, 교재비 등 포함	
신청 및 입금	신청기간: 3/16(월)~4/30(목) 입금안내: 계좌이체(계산서 발행) 환불규정: 공정거래위원회 고시 소비자분쟁해결기준 <학원운영 및 평생교육시설운영업>에 따름	
지원방법	온라인 접수 [KITIA 테크파인더]  바로가기	
문의	KITIA 공급망전략팀 배민아 대리 T. 02-6000-7946 E. mabae@kitia.or.kr	

자격안내

자격검정 개요

자격명	글로벌M&A전문가
응시대상	Cross-border M&A 실무교육 1~6기 수료자
검정방법	필기 (객관식 5지 선다형)
검정과목	Cross-border M&A 실무교육 전 과정
시험일정	2026년 6월 30일(화) 16:00~17:00 / KITIA 아카데미 교육장



자격정보

자격명	글로벌M&A전문가	자격의 종류	등록민간자격
등급명	단일등급	자격발급기관	한국소재부품장비투자기관협의회
등록번호	2024-005965	주무부처	산업통상자원부
비용	교육비 포함(지난 기수 수료자의 경우 별도 응시료 5만원 청구)		

자격관리·운영(발급)기관 정보

기관명	한국소재부품장비투자기관협의회	대표자	박기호
연락처	02-6000-7963	이메일	wschoi94@kitia.or.kr
소재지	서울시 강남구 영동대로 511 (삼성동), 트레이드타워 1505호	홈페이지	www.kitia.or.kr

<소비자 알람 사항>

- 상기 "글로벌M&A전문가" 자격은 자격기본법 규정에 따라 등록된 민간자격으로, 국가로부터 인정받은 공인자격이 아닙니다.
- 민간자격 등록 및 공인 제도에 대한 상세내용은 민간자격정보서비스(www.pqi.or.kr)의 '민간자격 소개' 란을 참고하여 주십시오.