

소부장 해외기술도입 및 글로벌 공급망 진출을 위한

# Cross-border M&A

실무교육 5기

글로벌M&A전문가 자격과정

2025. 09 - 11



## 💡 과정소개

# KITIA Cross-border M&A 실무교육이란?

글로벌 M&A 등을 통해 기업의 핵심기술을 도입하여  
급격한 글로벌 경영환경 변화 속에 미래를 이끌어갈  
사내 전략투자 전문가 양성 과정



## 과정특징

재무, 법률 등 각 분야에서 풍부한 경험을 보유한 강사진의 케이스 스터디와  
솔루션을 통해 M&A 과정에 필수적이고 실질적인 강의를 제공하고  
전략기획, 재무, R&D 등 M&A 관련 다양한 분야의 교육생 간의 네트워크 제공

## 교육대상

- 회사 내에서 M&A를 추진하고자 하는데, 어떤 것부터 시작해야 할지 모르겠는 분
- M&A 프로젝트를 관리할 때, 주요 검토사항에 대해 궁금하신 분
- 기업가치 극대화를 위한 새로운 동력을 찾고 있는 분
- 기업의 성장을 위한 방향성에 대해 고민 중이신 분
- 그 외 M&A에 관심이 있으신 전략, 투자 신규사업, R&D, 재무, 기획, 법무 담당  
임원 및 실무진 등

## 교육특전



민간자격  
'글로벌M&A전문가'  
응시자격 부여



수료증  
발급



교육생  
네트워킹



교재  
PDF 배포



중식 및  
다과 제공

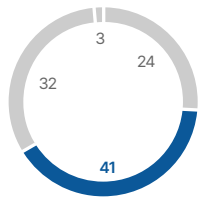
# 교육생 일반 현황

Cross-border M&A 실무교육 1~4기 입학생 기준

평균연령  
**43** 세

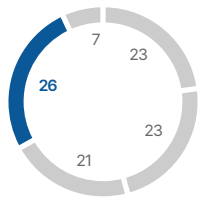


평균경력  
**15** 년



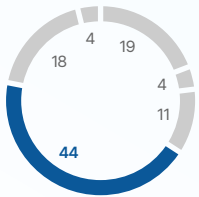
### 연령분포

20~29세	3%
30~39세	32%
40~49세	41%
50세 이상	24%



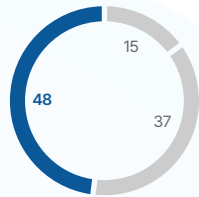
### 경력분포

1~5년	7%
6~10년	26%
11~15년	21%
16~20년	23%
21년 이상	23%



### 소속분포

대기업 *	4%
중견기업 *	18%
중소벤처 *	44%
투자기관 (PE, VC, AC 등)	11%
정부 유관기관	4%
전문기관 (회계, 법무, 특허 등)	19%



### 직무분포

기획·전략	48%
경영·재무	37%
R&D, 법무 등	15%

\* 대기업: 한화, 현대자동차 등 | \* 중견기업: HL, 솔브레인, 케이씨, 휴온스, 파크시스템스 등 | \* 중소기업: 삼천, 비나텍, 프라이저터라퓨틱스 등

## KITIA Cross-border M&A 실무교육 5기

### 졸업생 추천사



김종성 4기

(주)비츠로셀

기준에는 리튬이차전지 & 이차전지 산업의 연구 및 해외 영업 중심 업무로 수행해왔으나, 이번에 캐나다 기업 인수 프로젝트를 진행하게 되면서 Cross-border M&A 실무에 대한 체계적인 이해가 절실했습니다. 마침 시기적으로 딱 맞게 KITIA Cross-border M&A 실무교육 5기를 수강할 수 있었고, 이는 제게 매우 좋은 기회였습니다. 특히, M&A 실무 경험이 상대적으로 적은 엔지니어 출신의 입장에서, 각 단계별 핵심 체크포인트를 구조적으로 익히는 데 이 교육은 탁월한 가이드를 제공했습니다. 실제 프로젝트를 병행하며 교육을 들었기 때문에, 강의에서 배운 내용들이 곧바로 실무에 적용되었고, 협상, 실사, 계약 등 주요 단계마다 필요한 인사이트를 적시에 얻을 수 있었습니다. Cross-border M&A 업무를 처음 수행하거나 보다 구조적으로 접근하고자 하는 실무자라면, 이 교육 과정은 매우 실질적인 도움을 줄 것이라 확신합니다.



김서희 3기

엑시나(주)

M&A는 기획실이나 재무실에 근무하는 분들에게는 익숙한 단어일 것이라 생각합니다. 하지만 단어가 친숙하다고 해서 내용까지 쉬운 것은 아닌 것 같습니다. M&A의 처음부터 끝까지, 큰 그림부터 디테일한 실무까지 한 번에 익힐 수 있는 기회 또한 드문 것 같습니다. KITIA의 크로스보더 M&A 교육은 실제 M&A를 기획하고 실행하여 PMI를 완료하기까지 필요한 체계적인 지식들을 경험 많은 전문가들께서 8주 안에 컴팩트하게 전달해 주시는 프로그램입니다. 저 또한 지난 3기 교육을 통해 기획, 전략, 회계, 재무, 법무, 기술, 영업 등 다양한 각도에서 M&A를 바라보며 생각의 깊이를 더 할 수 있었던 것 같습니다. 일과 배움에 열정이 넘치는 다른 수강생분들과 동기가 되어 함께 수업을 듣고 고민하는 과정도 교육에서 얻어갈 수 있는 또 하나의 즐거움이지 않을까 생각합니다. M&A에 대해 보다 깊이 있게 배우고 싶고 실무적으로도 고민하고 계시는 많은 분들께 KITIA의 크로스보더 M&A 교육을 추천드립니다.



문혜준 2기

(주)서울로보틱스

서울로보틱스는 IPO를 준비하며 영업 경쟁력을 위한 Cross Border M&A를 검토하게 되었습니다. 때마침 KITIA Cross Border M&A 실무교육 2기 과정을 소개 받아 신청하게 되었고 결과적으로 매우 체계적인 전략을 수립하여 해당건을 진행하게 되었습니다. 저는 이전 미국 M&A회사에서 일하면서 얻은 전문성으로 해당 팀을 진행하고 있었지만, 이번 교육에서 배우게된 다양한 사례와 투자방법 등에 대해 공부하면서 더욱 경쟁력 있는 팀을 만들 수 있었습니다. 스타트업의 IPO 뿐만 아니라 투자유치 및 기업의 지배력 강화를 위해 Cross Border M&A는 필수적인 부분으로 사료되며 다양한 전문성과 사례를 배울 수 있는 이번 프로그램을 강력하게 추천합니다.



김수영 4기

(주)퀵리타스반도체

"체계적인 지식과 실질적인 전문가 네트워크를 동시에 얻은 과정" M&A 실무를 하다 보면, 한 분야의 지식만으로는 한계에 부딪히는 순간이 옵니다. 성공적인 딜은 결국 다양한 분야 전문가들과의 협업에 달려있다는 것을 알게 된 시간이었습니다. 8주간 진행된 각 분야 최고 전문가들의 강의는 M&A 프로세스 전반을 체계적으로 이해하는 훌륭한 기회였습니다. 하지만 무엇보다 큰 자산은 교육을 통해 만난 다양한 업계에서 온 동기들과의 네트워크였습니다. 교육시간의 진행된 네트워크 시간에는 각기 다른 전문성을 가진 교육생분들과 강사님들께 조언을 받고 토론했던 점이 특히 기억되었습니다. 이제는 현업에서 어려운 문제에 부딪혔을 때 편하게 연락해서 논의할 수 있는 전문가 동료들이 곁에 있다는 점이 가장 든든합니다. 책으로는 얻을 수 없는, 실제적인 협력 기반이 생긴 셈입니다. 단순히 이론을 배우는 것을 넘어, 실무에서 바로 적용할 수 있는 전략과 전문가 네트워크를 동시에 원하는 분들께 이 과정을 강력히 추천합니다.



이성규 3기

(주)넥스트칩

본 교육과정은 단순한 이론 전달을 넘어, 실제 현장에서 즉시 활용할 수 있는 실질적인 내용을 중심으로 진행되었습니다. 기업 인수합병을 준비하는 과정에서 막연했던 부분들이 명확해졌고, M&A 전반에 걸친 핵심 프로세스를 체계적으로 학습할 수 있었습니다. 특히, 각 분야에서 오랜 경험을 보유한 강사님의 강의는 매우 실무적이었으며, 실제 사례 기반의 케이스 스터디와 실무적으로 M&A 프로세스에서 상황별 주요 노하우를 배울 수 있었습니다. 또한, 교육을 통해 만나게 된 다양한 업계 동료들과의 네트워크 형성도 큰 자산이 되었습니다. 서로의 경험을 공유하고, 토론하는 과정에서 실무에서 부딪히는 현실적인 문제들에 대한 해결책을 모색할 수 있었으며, 앞으로도 지속적인 교류를 이어갈 수 있는 소중한 인연이 되었습니다. Cross-border M&A 실무교육은 단순한 교육을 넘어, 실무에서 바로 적용할 수 있는 전략과 역량을 길러주는 매우 유익한 과정이었습니다. 기업의 성장과 경쟁력 강화를 고민하는 모든 분들께 강력히 추천드립니다. 감사합니다.



장병득 1기

(주)원익

많은 교육들이 있지만 KITIA Cross-border M&A 실무교육은 각 분야에서 풍부한 경험을 가진 현업 강사님들이 M&A 과정에 있어 반드시 필요한 실질적인 지식과 전략을 쉽게 풀어내고 있어 실무 담당자는 물론 M&A를 처음 시작 하고자 하는 분들도 쉽게 참여할 수 있는 최고의 교육이라고 생각합니다. 특히 다양한 분야의 보석같은 동기생들과 함께하는 8주간의 여행은 불확실성의 시대를 헤쳐나가는 동지애를 나눌 수 있는 또 하나의 선물이 아닐까 생각합니다.

# ☞ 커리큘럼 및 교수진

구분	강사명	강의 및 세부일정
1주차 (09/23)	수앤파이낸셜인베스트먼트 <b>김철중 대표</b>	- (Overview & Process) M&A 개념과 프로세스 및 전략수립 - 오리엔테이션 및 사업소개 - 네트워킹 행사(교육생 자기소개))
2주차 (09/30)	가톨릭대학교 <b>김종일 교수</b>	- (Valuation) M&A 가치평가 방법론 및 이슈 - 네트워킹 행사(교육생 자기소개)
3주차 (10/14)	삼일회계법인 <b>채호형 파트너 외 1인</b>	- (Due Diligence) M&A 재무실사 프로세스와 체크포인트 * 채호형 파트너, 박인대 파트너 - 4기 운영위원회 선발 투표
4주차 (10/21)	삼정KPMG <b>홍지웅 이사</b>	- (Corporate Financing) M&A 자금 조달 및 자금 구조의 최적화 전략 - 네트워킹 행사(호프데이)
5주차 (10/28)	법무법인 광장 <b>박환성 변호사 외 3인</b>	- [Due Diligence] 기술 중심 M&A에서 IP 실사와 체크포인트
6주차 (11/04)	법무법인 이후 <b>이종건 대표변호사</b>	- (Due Diligence) M&A 거래 관련 구조 및 계약과 법률적 쟁점
7주차 (11/11)	삼일회계법인 <b>정민우 파트너 외 2인</b>	- (PMI Strategy) M&A 통합전략(PMI) 수립 * 정민우 파트너, 배준우 파트너, 김성호 파트너
8주차 (11/18)	EY한영 <b>전혜진 이사 외 1인</b>	- (Wrap-up) 다양한 사례를 통한 Cross-border M&A 성공을 위한 제언 - 네트워킹 행사(수료식 및 회식)

## Overview & Process

### 김철중 대표

- 現 수앤파이낸셜인베스트먼트 대표이사
- 現 한양대학교 경영대학 겸임교수
- 美Wisconsin, 日와세다, 한양대 경영학 학·석·박사

## Due Diligence

### 박인대 파트너

- 現 삼일회계법인 Tax 부문 파트너
- 삼일회계법인 국제조세 담당(’02~)
- 소부장 국외 M&A 세액공제 자문 수행

## Due Diligence

### 곽재우 변호사

- 現 법무법인 광장 IP 변호사
- 한국 변호사·변리사
- 서울대학교 공과대학

## Due Diligence

### 이종건 대표변호사

- 現 법무법인 이후 대표변호사
- 금융투자, 기업투자유치, 국내외 M&A 및 자본투자 법률자문업무 수행
- VC 양성과정 및 한국성장금융 등 다수 운용사 및 출자자 대상 전문 강의(10년 이상)

## PMI Strategy

### 김성호 파트너

- 現 삼일PwC 글로벌 PMI본부 파트너
- 前 PwC San Jose
- Cross-border M&A Integration 경력 (10년 이상)

## Valuation

### 김종일 교수

- 現 가톨릭대학교 경영학부 교수
- 現 한국공인회계사회 가치평가위원회 위원장
- 한국·미국 공인회계사

## Corporate Financing

### 홍지웅 이사

- 現 big4 회계법인 Deal 본부 이사
- 신한은행 및 삼성증권 금융 강사
- 파스트캠퍼스 및 이팩스코리아 M&A·금융강사

## Due Diligence

### 김성민 변호사

- 現 법무법인 광장 M&A 변호사
- 한국 변호사·미국 변호사
- 서울대학교 공과대학

## PMI Strategy

### 정민우 파트너

- 現 삼일PwC 글로벌 PMI본부 본부장
- 前 PwC London
- Cross-border M&A Integration 경력 (10년 이상)

## Case Study

### 전혜진 이사

- 現 EY한영 전략·재무자문본부 이사
- 前 삼정KPMG Deal Advisory 차장
- 前 액센츄어(Accenture) Japan MCS본부 애널리스트

## Due Diligence

### 채호형 파트너

- 現 삼일회계법인 Deal 부문 파트너
- 現 삼일PwC 중견기업 인수 지원 센터
- 국내기업의 인수실사 및 자문 다수

## Due Diligence

### 박환성 변호사

- 現 법무법인 광장 IP 변호사
- 한국 변호사·변리사
- 서울대학교 법학과

## Due Diligence

### 이희웅 변호사

- 現 법무법인 광장 M&A 변호사
- 前 Sullivan&Cromwell LLP
- 서울대학교 법학과

## PMI Strategy

### 배준우 파트너

- 現 삼일PwC 글로벌 PMI본부 파트너
- 前 PwC Chicago
- Cross-border M&A Integration 경력(10년 이상)

## Case Study

### 유희석 파트너

- 現 EY한영 전략·재무자문본부 M&A 파트너
- 前 EY Vietnam 및 Singapore M&A팀
- 국내기업의 소부장 Cross-border 딜 자문 실적 다수

## 지원상세

교육기간	2025년 9월 23일(화) - 11월 18일(화) / 8주	
강의장소	한국소재부품장비투자기관협의회(KITIA) 아카데미 교육장 * 서울시 강남구 영동대로 511(삼성동), 트레이드타워 15층 1505호	
강의시간	주 1회 10시~17시 (6시간) / 총 48시간	
수업시간표	시간	내용
	10:00 ~ 13:00	1교시 강의
	13:00 ~ 14:00	점심시간
	14:00 ~ 17:00	2교시 강의
교육대상	기업 임원 및 실무진, 투자기관, 정부 유관기관, 회계·법무법인 등 관심있는 누구나	
모집인원	30인 내외(최대 40명)	
등록금	130만원(교재 포함 / VAT없음)	
신청 및 입금	신청기간: 8/7(목)~9/19(금)	
	입금안내: 계좌이체(계산서 발행) 환불규정: 공정거래위원회 고시 소비자분쟁해결기준 <학원운영업 및 평생교육시설운영업>에 따름	
지원방법	온라인 접수 [KITIA 테크파인더]	
	<a href="#">바로가기</a>	
문의	KITIA 공급망전략팀 최우석 대리 T. 02-6000-7963 E. wschoi94@kitia.or.kr	

## 자격안내

### 자격검정 개요

- 자격명** 글로벌M&A전문가
- 응시대상** Cross-border M&A 실무교육 1~5기 수료자
- 검정방법** 필기 (객관식 5지 선다형)
- 검정과목** Cross-border M&A 실무교육 전 과정
- 시험일정** 2025년 11월 25일(화) 16:00~17:00 / 트레이드타워 51층 회의실



### 자격정보

자격명	글로벌M&A전문가	자격의 종류	등록민간자격
등급명	단일등급	자격발급기관	한국소재부품장비투자기관협의회
등록번호	2024-005965	주무부처	산업통상자원부
비용	KITIA Cross-border M&A 실무교육 교육비 (별도 응시료, 발급비 없음) *`26년부터 별도 응시료 청구		

### 자격관리·운영(발급)기관 정보

기관명	한국소재부품장비투자기관협의회	대표자	박기호
연락처	02-6000-7963	이메일	wschoi94@kitia.or.kr
소재지	서울시 강남구 영동대로 511 (삼성동), 트레이드타워 1505호	홈페이지	www.kitia.or.kr

### <소비자 알람 사항>

- 상기 "글로벌M&A전문가" 자격은 자격기본법 규정에 따라 등록된 민간자격으로, 국가로부터 인정받은 공인자격이 아닙니다.
- 민간자격 등록 및 공인 제도에 대한 상세내용은 민간자격정보서비스(www.pqi.or.kr)의 '민간자격 소개' 란을 참고하여 주십시오.